



...DENN IM HANDEL GELTEN EIGENE GESETZE.



... **DENN IM HANDEL GELTEN EIGENE GEBOTZE.** ...



MANCHMAL IST ES HART, GUT ZU SEIN.

Es ist nicht leicht, sich im Handel „oben zu halten“. Gesamtwirtschaftliche Einflüsse und die immer komplizierteren Rahmenbedingungen machen den Markt nahezu unberechenbar. Umsatzrückgänge, niedrigere Margen, der allgegenwärtige Preiskampf sowie kritische Verbraucher wirbeln ständig Staub auf.

Höchste Zeit also aufs richtige Pferd zu setzen. Auf konsequentes Marketing und ein starkes Markenprofil. Dazu braucht man den unternehmerischen Mut, mal etwas anders zu machen als bisher – und eine Agentur, die sich auskennt. Denn im Handel gelten eigene Gesetze.





EINE AGENTUR MUSS TUN, WAS EINE AGENTUR TUN MUSS.

Mehr Präsenz im Markt, stärkere Kundenbindung, größerer Unternehmenswert und höhere Gewinne – die Ziele sind klar. Doch um etwas zu erreichen, muss man wissen, wo's lang geht. Und dafür offen sein, den Weg auch hinter bekannten Horizonten fortzusetzen. Mit Durchhaltevermögen und der Bereitschaft, Unwegsamkeiten in Kauf zu nehmen.

b2b ist eine inhabergeführte Werbeagentur, die dank langjähriger Erfahrung in Sachen Werbung, Marketing und Kommunikation für Handels- und Industriekunden fest im Sattel sitzt. Unser Ziel ist es, nicht unbedingt Trophäen, aber unbedingt das Vertrauen unserer Kunden zu gewinnen.

Das tun wir, indem wir unser Wissen um die speziellen Probleme des Handels und um die Anforderungen der Industrie gezielt einsetzen. Als Fachagentur verbinden wir strategische Beratungskompetenz und Marketing-Know-how mit Kreativität und Flexibilität. Dabei besitzen wir den Biss, den Sie von einem ergebnisorientierten Partner erwarten.

TUN MUSS.





WENN ES D.



ER WENN ES DER JOB ERFORDERT, REITEN WIR SEITE AN SEITE.

Mit einem starken Partner an seiner Seite kann man 'ne Menge erreichen. Mit dem richtigen Team im Rücken noch mehr. Alles Spezialisten auf ihrem Gebiet. Und jeder einzelne bereit, den Auftrag knallhart durchzuziehen – sauber und absolut zuverlässig. Dann ist keine Aufgabe zu schwierig, keine Anforderung zu hart.

b2b kennt für jeden Job den richtigen „Mann“ in der Stadt. Denn wir sind keine „lonesome cowboys“, sondern kooperieren seit Jahren mit einem Netzwerk von Spezialisten. Und das macht sich bezahlt. Für uns, weil wir flexibel und reaktionsstark arbeiten können. Für Sie, weil wir nur Profis „ranlassen“, die wir bedarfsorientiert zu einem Team zusammenstellen. Und für Ihre Etatkalkulation, weil wir auch mit knappen Budgets etwas bewegen können.



WER ERFOLGREICH SEIN WILL, BRAUCHT DAS ZEUG DAZU. DAS

Es gibt Aufgaben, die verlangen viel Geduld und Spucke, andere sind der reinste Kraftakt. Und wieder andere erfordern ungeheure Geschicklichkeit. Aber alle setzen voraus, dass man weiß, was man tut, und das richtige Werkzeug an der richtigen Stelle einsetzt. Nur das führt auf Dauer zum Erfolg.

b2b bietet Kommunikationsdienstleistungen mit deutlichem Fokus auf den Handel und das Trademarketing der Industrie. Basis unseres branchenspezifischen Leistungsangebots sind langjährige Erfahrungen im Fach- und Einzelhandel, in der Industrie sowie im Dienstleistungsbereich.

Wir wissen also wie man die Dinge „anpacken“ muss, um langfristig erfolgreich zu sein. Mit der richtigen Auswahl Ihrer Marketinginstrumente und mit viel Fingerspitzengefühl kriegen wir die Konzeption, Kreation und Produktion Ihrer Werbemaßnahmen „locker in den Griff“ und geben Ihnen zusätzlich Impulse zu Möglichkeiten und Machbarkeiten – weit über Prospekt und Anzeige hinaus. Dabei stellen wir Ihre Markenidentität und Ihre Ziele konsequent in den Mittelpunkt unseres Handelns.

ZEUG DAZU.





WANTED

Eine Agentur, die

- den Handel wie ihre eigene Westentasche kennt.
- im Rahmen knapper Werbebudgets effizient plant, konzipiert und umsetzt.
- Kreativität und Produktionswissen rationell verbindet.
- flexibel und reaktionsstark handelt.
- neue Impulse setzt.
- mit Biss, Ehrgeiz und Durchsetzungswillen arbeitet.
- Spaß an Ihrem Erfolg hat.

Sie denken darüber nach, Ihren Marktauftritt zu optimieren?

Sie haben vor, Ihre interne Kommunikation zu verändern?

Ihr Ziel ist eine stärkere Kundenbindung?

Sie wollen wissen, wie Sie erfolgreicher sein können?



DANN SCHIESSEN SIE MAL LOS!

Wir stellen uns:

Heribert Müller, René Dietrich
und die b2b's.

b2b kommunikation +
marketing gmbh
burg hemmersbach
parkstrasse 22
d-50169 kerpen-horrem

tel 0 22 73 - 56 60-2 22

fax 0 22 73 - 56 60-2 29

isdn 0 22 73 - 56 60-2 28

info@weareb2b.de

www.weareb2b.de